



Oiltanking Terneuzen BV Nieuw onafhankelijk tankopslagbedrijf

Hubert Lahaut

OILTANKING, 'S WERELDS OP ÉÉN NA GROOTSTE ONAFHANKELIJK TANKOPSLAGBEDRIJF, GAAT ZIJN OPSLAGCAPACITEITEN IN DE LAGE LANDEN OPNIEUW STERK UITBREIDEN. OP EEN TERREIN VAN CIRCA 16 HA, GELEGEN OP DE MOSSELBANKEN AAN DE BRAAKMANHAVEN TE TERNEUZEN, WORDT EEN VOLLEDIG NIEUWE TERMINAL GEBOUWD MET EEN TOTALE EINDCAPACITEIT VAN MEER DAN 300.000 M³, INCLUSIEF EEN JETTY (LAAD- EN LOSPLAATS VOOR SCHEPEN TOT 60.000 DWT). DEZE CAPACITEITSVERHOOGING PAST IN HET GROEIEND BELANG VAN HET BEDRIJF ALS AANBIEDER VAN DIENSTEN VOOR OPSLAG EN OVERSLAG VAN CHEMICALIËN EN KOOLWATERSTOFFEN IN DE REGIO.

Naast zijn reeds bestaande terminals in Amsterdam, Antwerpen en Gent – met een gezamenlijke opslagcapaciteit van 2.272.300 cbm – zal op de nieuwe sterk geautomatiseerde EX-terminal, die wordt gebouwd volgens de Amerikaanse ANSI-norm en waarvan alle tanks dubbelwandig zijn, vooral opslag, overslag en menging van vloeibare chemicaliën en aardolieproducten plaatsvinden. Verder zullen voorzieningen worden gerealiseerd voor de aan- en afvoer van vermelde stoffen per schip via een jetty, per spoor, per tankwagen, per container en via een pijpleiding naar DOW Benelux te Terneuzen.

In een eerste fase spreken we van 24 tanks met een opslagcapaciteit van 155.000 m³, die allen operationeel moeten zijn tegen juli 2005. In een volgende fase, en ook een beetje afhankelijk van de marktevolutie, moet de terminal zijn maximumcapaciteit bereiken

van 300.000 m³, verdeeld over 93 tanks (gaande van 500 cbm tot 20.000 cbm).

PROFIEL

Het gebeurt niet alle dagen dat dergelijke belangrijke constructie in onze contreien wordt opgetrokken. Voor deze gelegenheid had Info-Techniek een gesprek met een aantal belangrijke betrokkenen, namelijk de heren Marc Van de Merlen en Dolf van Keerberghen, respectievelijk Project Manager en Coördinator Consultant van Oiltanking en met fabrikant/toeleverancier Robert Van Keilegom, Algemeen Directeur en Marc Goos, General Sales Manager van Belgium Ventiel.

“Zoals reeds aangehaald is Oiltanking een wereldwijd opererende onafhankelijke tankterminal operator met een wereldwijde opslagcapaciteit van 10,3 miljoen cbm voor de opslag van vloeibare en gasvormige chemische, petrochemische en olieproducten. In



samenhang daarmee levert het bedrijf logistieke diensten op basis van vragen uit de markt. Oiltanking is naar marktregio's georganiseerd en exploiteert momenteel 71 terminals in 19 landen. Deze terminals liggen op strategische plaatsen ten opzichte van de gebruikers en de belangrijkste vaarroutes. Onze klanten zijn overwegend ondernemingen uit de chemische, petrochemische en olie-industrie. De strategie van Oiltanking is gericht op het verder uitbouwen en optimaliseren van het netwerk van de tankterminals, het aanbieden van samenhangende klantspecifieke logistieke

concepten en het aangaan van strategische allianties in daarop aanvullende logistieke diensten,” aldus Marc Van de Merlen en Dolf van Keerberghen.

GLAZEN HUIS

Oiltanking is evenals elke andere onderneming gevoelig voor marktrisico's, operationele en financiële risico's die voortvloeien uit de specifieke bedrijfsuitoefening. Deze worden echter beperkt door de wijze van ondernemen die wordt gekenmerkt door een slagvaardige professionele organisatie, dienstverlening en in voorkomende gevallen door specifieke

maatregelen. Om het inzicht in en de beheersing van de risico's te verbeteren voert het bedrijf veiligheid dan ook hoog in het vaandel. Onze gesprekpartners: “De terminal in Terneuzen wordt gebouwd vanuit het standpunt van operations. M.a.w. veiligheid, kwaliteit en operationele

druk niet nodig om veiligheid en gezonde werkomstandigheden op de bedrijfsagenda te zetten. Het zogenaamde SHEQ-beleid (Safety, Health, Environment en Quality) ziet men als cruciaal voor de onderneming. De omgang met gevaarlijke stoffen speelt een sleutelrol in onze bedrijfsprocessen. Dit is van invloed op de mensen en het milieu, op de bedrijfsmiddelen van zowel Oiltanking als van derden. Oiltanking heeft als gevolg van haar internationale activiteiten te maken met wet- en regelgeving op het gebied van milieu en veiligheid op zowel lokaal als internationaal niveau, naast de strenge eisen die de klanten stellen. Naast deze hebben wij ook een groot aantal eigen maatregelen genomen om mogelijk risico's te voorkomen, te beperken en te beheersen. Dus ook onze toeleveranciers moeten aan deze eisen voldoen.”

VEELEISEND

In de chemische en petrochemische industrie zijn kwaliteit, betrouwbaarheid en veiligheid dus heel belangrijk. De sector is dan ook veeleisend tegenover zijn leveranciers, wiens producten aan alle veiligheidsnormen moeten beantwoorden. Echter, naast veiligheid speelt ook productieveiligheid een belangrijke rol. Dat houdt o.a. in dat een leverancier producten moet kunnen

gegaan. We hebben de markt grondig gescreend om te zien wie aan onze strenge eisen voldeed. Zodoende zijn we terecht gekomen bij Belgium Ventiel, voor wat betreft onze afsluiters. Het gaat hier tenslotte toch om meer dan 3.350 stuks. De producten van Belgium Ventiel voldeden aan alle eisen, zowel qua productie, onderhoud, prijs/kwaliteit als veiligheid. Daarnaast konden zij ook de nodige referenties voorleggen en hebben zij zich ook garant gesteld

“Naast het onderscheid naar regel- en on/off kleppen, kunnen kleppen en afsluiters ook onderscheiden worden naar het gebruik: manueel of automatisch. Manuele kleppen kennen nog altijd een groot aantal gebruikers. In deze markt heeft echter ook de automatisering zijn plaats veroverd.” Aan het woord zijn Robert Van Keilegom men Marc Goos van Belgium Ventiel. En zij besluiten: “Hiervoor produceerden wij 2.600 handbediende afsluiters, 500 motorbediende en

vlnr: Dolf van Keerberghen en Marc Van de Merlen, respectievelijk coördinator-consultant en Project Manager van Oiltanking en Robert Van Keilegom en Marc Goos, Algemeen Directeur en General Sales Manager van Belgium Ventiel



efficiëntie gaan boven kwantiteit. Een bedrijf zoals Oiltanking, dat zich bezighoudt met distributie en logistiek van olie, chemicaliën en andere aanverwante producten, staat in een 'glazen huis'. Onze bedrijfsactiviteiten worden nauwgezet gevolgd. Maar wij hebben die externe

aanbieden die nodig zijn om de industriële productieprocessen een maximale bedrijfszekerheid te geven om zodoende een lange levensduur onder gegarandeerde gebruiksvoorwaarden te verzekeren. Onze gesprekpartners: “Wat productkeuze betreft zijn we niet over één nacht ijs

qua productopvolging en zijn hun afsluiters gecertificeerd volgens de laatste Europese norm.”

KLEPPEN EN AFSLUITERS

Dat kleppen en afsluiters van oudsher ingeburgerde producten zijn en veelvuldig worden toegepast voor regelfuncties in de procesindustrie, mag blijken uit de grootte van de markt (volgens UDIAS en FIMOP +/- 38 miljoen euro in 2001). Het gros van deze jaarlijkse omzet wordt gevormd door de regelkleppen (+/- 28 miljoen euro in 2000). De rest van de omzet is voor rekening van on/off afsluiters.

controleafsluiters en 250 veiligheidsafsluiters. Al deze producten uit de A150 en A300-klasse en gaande van een 1/2" tot 12" zijn uiteraard EX en beschikken over alle mogelijke certificaties. Daarnaast staan wij ook in voor de opleiding van het personeel dat met de afsluiters/kleppen moet werken, zodat deze op een correcte manier worden gebruikt. Dit alles komt de betrouwbaarheid, veiligheid en vlotte werking ten goede. Wij zijn het tenslotte aan onze reputatie verplicht om geen half werk af te leveren. <<